



# 値下げしても大丈夫？

## 中小企業経営に活かす会計(1)

中小企業活力向上オンラインセミナー  
財務管理分野

中小企業活力向上プロジェクト実行委員会事務局



## 10%値下げしたら利益も10%減る？

- 当社はスーパーを営んでおり、緑茶(2L)の値下げを検討している
- 現在は販売単価200円、仕入単価100円。毎月3,000本売れている



1	現在の月間売上 総利益は？	$(200 - 100) \times 3,000$ $= 300,000$ (円)
2	10%値下げした 場合の月間売上 総利益は？	$(180 - 100) \times 3,000$ $= 240,000$ (円)
3	月間売上総利益 は何%減った？	$(300,000 - 240,000)$ $\div 300,000 \times 100$ $= 20$ (%)



## 何本売れば、現在の売上総利益を維持できる？

- 当社はスーパーを営んでおり、緑茶（2L）の値下げを検討している
- 現在は販売単価200円、仕入単価100円。毎月3,000本売れている
- 現在の月間売上総利益 300,000円

4	10%値下げした場合、1本あたりの売上総利益は？	$180 - 100 = 80$ (円)
5	何本で現在の月間売上総利益になる？	$300,000 \div 80 = 3,750$ (本)
6	現在より何%多く売らなければならぬ？	$(3,750 - 3,000) \div 3,000 \times 100 = 25$ (%)



## 今回のまとめ

- 値下げ幅と利益の変動幅は違う
- 値下げの前後で売上総利益がどう変わるか、シミュレーションすべき
- 売上総利益が現在より減らないように、値下げ幅を決める



# どうやって値下げを検討すればよいのか

ご利用は  
無料です

経営診断  
・ 経営相談

中小企業活力向上プロジェクト

東京都内の商工会・商工会議所の経営指導員  
と中小企業診断士が貴社をお訪ねし、企業診  
断を行ったうえで経営力向上のためのアドバ  
イスをさせていただきます。



詳しくは  
こちらから

